

- ✓取引先の受注を増やしてもらいたい!
- ✓新規開拓力を強化してもらいたい!

そんな経営者の声に応える

## セールスエキスパート研修

1. **営業の基本**（ビジネスマナー、目標管理、情報管理、回収管理等）を習得し、営業担当者としての**役割と責任**について自覚してもらいます。
2. 演習やグループ討議を通じて**営業技術**（アプローチ～クロージング、業績先行管理、行動管理等）を習得し、**週間行動計画**の作成・**実績差異分析**等ができるようになります。
3. ◎講師 群馬県中小企業診断士協会の**実務経験豊富な経営コンサルタント**が、募集人数を限定して丁寧に指導いたしますので、**安心して受講**いただけます。

- 対象者 営業担当者 ●募集定員25名（人事担当者のオブザーバー参加も可）
- 日時 2015年10月2日（金）：9時30分～16時30分  
10月9日（金）：9時30分～16時30分の2日間
- 会場 群馬県公社総合ビル 1F 東研修室（両日） TEL 027-255-1166  
〒371-0017 群馬県前橋市大渡町 1-10-7
- 参加料 1名様16,200円（研修代・資料代・昼食代を含む）消費税込
- 申込み先 中小企業診断士協会 研修事業研究会 … 申込締切9月19日まで  
〒371-0036 群馬県前橋市敷島町244-1 TEL 027-231-2249

お申込

FAX 027-289-2040 or E-mail : [jsmeca10@jade.dti.ne.jp](mailto:jsmeca10@jade.dti.ne.jp)

会社名		所在地 〒	
申込責任者		E-mail	
講座名 セールスエキスパート研修		TEL	FAX
参加者	所属・役職名	年齢	連絡先・E-Mail

主催者：一般社団法人群馬県中小企業診断士協会



2日間の  
短期集中セミナー

経営者の片腕となってもらいたい！  
部下を育て戦力化してもらいたい！

そんな経営者の声に応える

# 管理者養成研修

1. 企業を成長させるための管理者の役割を体系的に学ぶことができ、経営者の片腕となるためのマネジメントの基本を習得できます。
2. 演習やグループ討議を通じて、現場力・リーダーシップ力・コミュニケーション力を高める手法を学び、部下を戦力化するための実践力を習得できます。

## ◎講師

群馬県中小企業診断士協会の実務経験豊富な経営コンサルタントが、募集人数を限定して丁寧に指導いたしますので、安心して受講いただけます。

- 対象者 管理者・人事担当者 ● 募集定員20名(人事担当者のオブザーバー参加も可)
- 日時 2015年11月13日(金):9時30分~16時30分  
11月14日(土):9時30分~16時30分の2日間
- 会場 群馬県公社総合ビル 1F 東研修室(両日) TEL 027-255-1166  
〒371-0017 群馬県前橋市大渡町 1-10-7
- 参加料 1名様 21,600円(研修代・資料代・昼食代を含む)消費税込
- 申込み先 中小企業診断士協会 研修事業研究会 … 申込締切 10月31日まで  
〒371-0036 群馬県前橋市敷島町244-1 TEL 027-231-2249

## お申込

FAX 027-289-2040 or E-mail: [jsmeca10@jade.dti.ne.jp](mailto:jsmeca10@jade.dti.ne.jp)

会社名	所在地 〒		
申込責任者	E-mail		
講座名 管理者養成研修	TEL	FAX	
参加者	所属・役職名	年齢	連絡先・E-Mail